

| <p>Distribution</p> | <ul style="list-style-type: none"> • La vente en grande distribution représente environ 72% des ventes aux ménages. En effet un hypermarché peut compter entre 500 et 900 références dont 30 à 50 sont des vins étrangers. • Le hard-discount est en progression de 12%. En effet, ce circuit est vu par le consommateur comme capable d'offrir une gamme de produits d'un très bon rapport qualité / prix. • Les achats chez le caviste ou le producteur restent élevés comparé au reste de l'Europe. • L'autoconsommation est assez répandue et représente une originalité du marché transalpin. Après l'avoir acheté en vrac (25 litres), le consommateur met lui-même le vin en bouteilles. • Les CHR sont en croissance avec l'équivalent d'un tiers de la consommation en volume à domicile mais bien plus de la moitié en valeur. • La vente à distance : les vins en vente sur Internet sont les produits qui s'achètent le plus (environ une bouteille toutes les 7 minutes). De ce fait, un engouement pour les investissements publicitaires est de plus marqué. | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|--|--|--------|-----------------|-------|--------------------------------------|--|-----------------------|------|------|------|------|---------------|--------|--------|-------|-------|-----------------------------------|---------------|-----|-----|----|-----|--------------------------------------|
| <p>Règlementation et Prix</p> | <ul style="list-style-type: none"> • Règlementation douanière et fiscale : <ul style="list-style-type: none"> - Pas de droit d'accise pour les vins tranquilles et effervescents. - TVA : 20% - Aucun droit ou formalité de douanes à l'entrée. • Règlementation communautaire <ul style="list-style-type: none"> - Le règlement n° 1493/1999/CE sur le classement de la catégorie des vins - Le règlement n° 1622/2000 sur les pratiques et traitements œnologiques - Le règlement n° 822/87 disciplinant commerce et production viticole - Le règlement n° 466/2001 sur la teneur maximale en plomb • Documents d'accompagnement <ul style="list-style-type: none"> - Déclaration d'Echange de Biens (DEB) - Déclaration fiscale - Facture commerciale définitive - Bon d'enlèvement ou de livraison | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| <p>Performances Sud de France</p> | <table border="1"> <thead> <tr> <th rowspan="2"></th> <th colspan="2">VOLUME (HL)</th> <th colspan="2">VALEUR (1000 €)</th> <th rowspan="2">EVOLUTION 2007 / 2008</th> </tr> <tr> <th>2007</th> <th>2008</th> <th>2007</th> <th>2008</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>VDP LR</td> <td>68 738</td> <td>51 998</td> <td>4 817</td> <td>4 454</td> <td>- 24.3 % volume - 8.1 % valeur</td> </tr> <tr> <td>AOC LR</td> <td>165</td> <td>325</td> <td>62</td> <td>103</td> <td>+ 96.97 % volume + 63.13 % valeur</td> </tr> </tbody> </table> | | VOLUME (HL) | | VALEUR (1000 €) | | EVOLUTION 2007 / 2008 | 2007 | 2008 | 2007 | 2008 | VDP LR | 68 738 | 51 998 | 4 817 | 4 454 | - 24.3 % volume - 8.1 % valeur | AOC LR | 165 | 325 | 62 | 103 | + 96.97 % volume + 63.13 % valeur |
| | VOLUME (HL) | | VALEUR (1000 €) | | EVOLUTION 2007 / 2008 | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | 2007 | 2008 | 2007 | 2008 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| VDP LR | 68 738 | 51 998 | 4 817 | 4 454 | - 24.3 % volume - 8.1 % valeur | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| AOC LR | 165 | 325 | 62 | 103 | + 96.97 % volume + 63.13 % valeur | | | | | | | | | | | | | | | | | | |